

SAGE 100

Une gestion
en toute sérénité

**La meilleure solution
ERP pour les sociétés
de grande envergure**

L'alternative aux solutions
coûteuses et longues à
mettre en place !



sage

Living Your Business

Sage

100

Sage 100, la référence des PME

Une PME a des besoins de gestion spécifiques, parfois sophistiqués, souvent complexes et pointus. Régulièrement soumise à de fortes contraintes (budgétaires, légales, de ressources humaines, de délais), elle doit pouvoir s'appuyer sur une solution conçue pour répondre à ses attentes, satisfaire ses exigences d'organisation et apporter des réponses aux problématiques spécifiques liées à son secteur d'activité.

L'outil de gestion doit alors être parfaitement adapté et rapidement opérationnel.

Sage vous apporte la réponse au juste prix et adaptée aux spécificités de votre entreprise.

Sage vous offre :

La performance

Une solution de gestion doit permettre à l'entreprise de piloter son activité, au-delà de la saisie des données et de la gestion des flux opérationnels. Piloter son entreprise nécessite d'accéder facilement et en temps réel aux données de gestion. Cela implique également une faculté d'analyse pour comprendre son activité, une capacité d'alerte sur des situations critiques et d'anticipation sur des décisions stratégiques ou opérationnelles.

Sage 100 met à votre disposition des outils d'analyse puissants et performants, complètement intégrés au système de gestion, pour permettre à tous vos collaborateurs de conduire de façon optimale leur activité. Avec Sage 100, vous maîtrisez vos équilibres financiers et développez votre activité commerciale pour une bonne vision économique et sociale de l'entreprise.

Parce que Sage 100 conjugue profondeur de paramétrage, rapidité de saisie, automatisation des tâches et puissance des outils d'analyse, elle garantit une parfaite visibilité et compréhension des données de gestion de l'entreprise.



Sage

100

- Performance
- Envergure
- Evoluvité

L'envergure

Sage 100 vous propose, de façon modulaire ou intégrée, une couverture complète de vos besoins de gestion en matière comptable et financière, d'achats et de ventes, de gestion client.

Solution ouverte, Sage 100 s'intègre parfaitement à votre organisation et à votre système d'information.

Bénéficiant d'un réseau incomparable, Sage 100 peut être aisément enrichie de développements sur-mesure pour aller encore plus loin dans la prise en compte de vos problématiques.

Sage 100 est conçue pour vous garantir de bonnes pratiques de gestion et pour vous assurer une conformité constante avec la réglementation comptable et fiscale.

L'évoluvité

L'offre Sage 100 vous permet d'évoluer avec d'autres solutions Sage adaptées à vos besoins futurs aussi simplement que lors d'une mise à jour avec la garantie de récupérer l'ensemble de vos données.

Vous faites l'acquisition des modules de gestion en fonction de l'évolution de vos besoins et de vos capacités d'investissement, avec l'assurance de pouvoir soutenir la croissance de votre entreprise.

Vous capitalisez sur une solution de gestion qui, grâce à ses capacités d'ouverture et d'adaptabilité, communique avec toute application spécifique nécessaire à votre activité.



Gestion comptable et financière



- Gestion quotidienne, périodique et annuelle
- Contrôle et analyse métier

Gérez efficacement votre activité comptable et financière

Solution modulaire, Sage 100 vous propose une gestion de la comptabilité, des immobilisations ainsi que des outils d'aide à la décision. Véritable centre de convergence des données de l'entreprise, la gestion comptable et financière de Sage 100 permet de produire, de contrôler, d'analyser et de restituer tous les indicateurs de votre gestion pour un pilotage maîtrisé de votre activité.

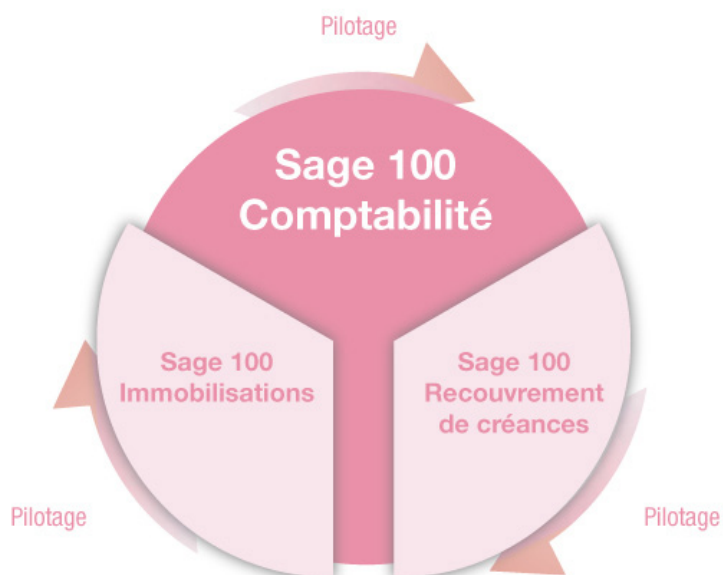
Une gestion comptable optimisée

La gestion comptable et financière de Sage 100 possède un niveau d'intégration avancé qui permet d'automatiser l'ensemble des tâches récurrentes pour un gain de temps significatif : comptabilité, immobilisations, moyens de paiement... capitalisant sur une même base de données et garantissant l'intégrité des données.

L'ouverture de Sage 100 vous permet de compléter en toute sécurité le périmètre fonctionnel de votre équipement.

Sage 100 Comptabilité offre par ailleurs des liens directs et interactifs avec votre environnement bureautique et permet de générer facilement tous vos documents comptables (bilans, liasses...) au format PDF.

Au-delà du poste de travail, la communication directe avec les partenaires de l'entreprise s'en trouve simplifiée !



Une gestion performante au quotidien

La tenue rigoureuse de la comptabilité (générale, auxiliaire, analytique et budgétaire) est un besoin essentiel pour toute entreprise.

Compatible aux normes IAS/IFRS, **Sage 100 Comptabilité** apporte une réponse métier adaptée à vos attentes grâce à son ouverture, sa richesse fonctionnelle et sa performance : rapprochement automatique, relance clients, lettrage en euros et devises avec équilibrage automatique, gestion des écarts de change, TVA sur les encaissements, intégration des relevés de banque.

Justification de la comptabilité, respect des obligations légales, suivi de l'activité et de la rentabilité, maîtrise des équilibres financiers, Sage 100 Comptabilité vous permet d'aller plus loin dans la gestion de votre activité et vous apporte une réponse adaptée à votre métier.

Sage 100 Comptabilité est conforme aux obligations légales et fiscales.

Ces nouvelles exigences identifient les fonctions et caractéristiques techniques autour des facteurs suivants :

- l'enregistrement des données comptables,
- la conservation et la restitution des données,
- les données d'audit et de traçabilité,
- la documentation des logiciels,
- l'accessibilité aux données fiscales,
- l'engagement du respect de la réglementation envers la clientèle.

Sage 100 Comptabilité est en conformité avec les normes belges.



Nous avons fait un bond en avant dans l'organisation de notre comptabilité ! Tout est bien plus clair et notre suivi est plus fréquent. Au début, nous faisons deux à trois sessions de règlement par mois, aujourd'hui nous en faisons deux par semaine.

Meetic
”

Sage 100 Comptabilité

- Performance et fiabilité garanties
- Large couverture fonctionnelle
- Personnalisation et ouverture de la base de données

Des missions périodiques facilitées

Gérez périodiquement l'ensemble de vos biens d'équipement avec **Sage 100 Immobilisations** : acquisition et cession, calcul des amortissements, transfert automatique des écritures de dotation et de cession vers Sage 100 Comptabilité, récupération des écritures d'achat d'immobilisations dans Sage 100 Comptabilité. Vous identifiez chaque immobilisation, suivez les acquisitions et cessions et établissez des budgets de prévisions de charges.

Le lien direct entre les solutions Sage 100 Comptabilité et Sage 100 Immobilisations vous permet de gagner en productivité et de fiabiliser l'information.

Sage 100 vous permet de gérer l'ensemble de vos missions périodiques en toute simplicité. En effet, l'intégration parfaite des logiciels favorise une automatisation maximale des opérations. Clôture périodique, déclaration de TVA, archivage des données comptables, avec Sage 100 Comptabilité vous suivez votre budget et contrôlez les écarts très rapidement.

Sage 100 Immobilisations

- Gestion complète des biens d'équipement
- Automatisation des fiches d'immobilisations
- Productivité accrue grâce à l'intégration avec Sage 100 Comptabilité

Une gestion de vos recouvrements simplifiée

Sage 100 recouvrement va permettre de centraliser toutes les informations relatives à une créance client.

Simplifiez votre planification pour des interventions et des rappels à exécuter et historisez celles déjà effectuées.

Sur chaque intervention, il sera possible de :

- exécuter le rappel et l'intervention
- ajouter une intervention
- préparer la nouvelle intervention
- compléter le commentaire (en entête)
- renseigner le contact client adressé et compléter la raison
- attacher un document
- saisir une alerte
- saisir une promesse de règlement
- imprimer le dossier de recouvrement



Pilotez vos données comptables et financières pour bien décider

Sage 100 Comptabilité Edition Pilotée est la solution d'aide à la décision idéale pour répondre à tous vos besoins de pilotage et vous accompagner à chaque étape de votre activité. Intuitive et facile à prendre en main, cette solution vous permet de vous focaliser sur votre coeur de métier et de disposer de toutes les informations nécessaires pour une meilleure prise de décision.

Une analyse fine et intuitive de vos données

Pour répondre encore mieux à vos besoins quotidiens de gestion et vous accompagner dans la compréhension de votre activité,

Sage 100 Comptabilité Edition Pilotée vous assure :

- le suivi de votre activité et de votre rentabilité en temps réel,
- la maîtrise de vos équilibres financiers afin de surveiller et de maîtriser les postes sensibles de votre entreprise.

Sage 100 Comptabilité Edition Pilotée, solution multisources, vous permet de croiser, d'analyser et de comparer les données de la comptabilité avec les données des logiciels de gestion commerciale ou d'un simple tableur.

Multisociétés, cette solution facilite la consolidation des données provenant de plusieurs sociétés.

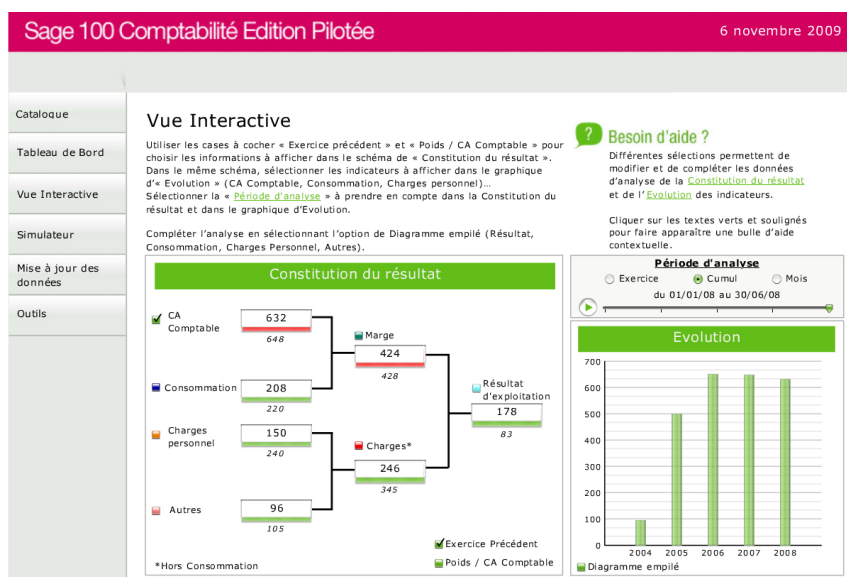
Pour vous offrir une lecture simple et intuitive de votre activité, les états livrés en standard sont autant d'indicateurs métier organisés en thématiques d'informations. Ils sont immédiatement identifiés grâce au catalogue d'états métier "prêt à l'emploi". Vous pouvez facilement les personnaliser ou créer vos propres états.

En quelques clics, vous avez la bonne information pour bien décider.



Outre le suivi normal de la comptabilité générale, nous souhaitons pouvoir disposer d'outils d'analyse. Nous avons été séduits par la simplicité de prise en main et de paramétrage de l'outil Sage.

Salle Pleyel



Une approche métier sur mesure

Sage 100 Comptabilité Edition Pilotée vous apporte la meilleure solution de gestion afin de piloter efficacement et en toute simplicité votre activité :

- informations permanentes sur votre gestion,
- analyse de votre activité pour prendre les bonnes décisions,
- anticipation des risques et des opportunités,
- alertes sur les dysfonctionnements et les évolutions anormales.

Le catalogue d'états vous apporte une plus grande pertinence dans la gestion de votre activité.

1/ Le suivi de votre activité et de votre rentabilité

Vous pouvez suivre votre activité et contrôler la rentabilité de votre entreprise, grâce à trois axes d'analyses disponibles :

- suivi de l'activité et de la rentabilité,
- analyse financière,
- analyse des risques et des opportunités.

2/ La maîtrise de vos équilibres financiers

Vous pouvez comprendre et maîtriser vos équilibres financiers via trois axes d'analyses disponibles :

- position de trésorerie,
- suivi des équilibres financiers,
- performance financière.



Gestion de l'activité commerciale



- Réponse à vos spécificités métiers
- Performance commerciale
- Développement de l'activité

Gérez efficacement votre activité de négoce, services ou industrie

L'activité commerciale, c'est le nerf de la guerre : prospection, réalisation de devis, facturation, suivi des commandes et des clients... mais aussi gestion des achats, des stocks, de la logistique, de la tarification, de la fabrication et des articles. Toutes ces opérations sont essentielles : efficacité et visibilité doivent primer.

Une solution métier pour tous les secteurs

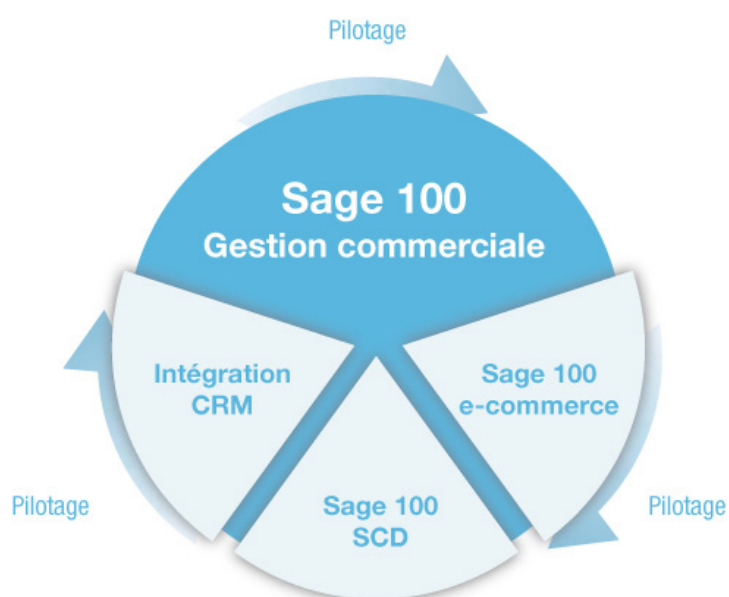
Sage 100 Gestion Commerciale répond aux besoins liés à la gestion et au pilotage de votre activité, tous les cycles de gestion – remontées des devis, traitement des commandes, fabrication et réapprovisionnement auprès des fournisseurs, contrôle qualité et stockage, livraisons, facturation et après-vente – sont parfaitement maîtrisés, accélérés et visibles.

Avec Sage 100 Gestion Commerciale, vous disposez d'une solution qui simplifie la circulation de l'information et facilite l'ensemble de vos processus de gestion. Vous pouvez gérer votre activité commerciale avec une grande souplesse, tout en tenant compte des contraintes internes (ressources, coûts) et externes (légal, exigences clients, délais).

Sage 100 Gestion Commerciale est conçu pour répondre aux spécificités de tous les secteurs d'activité : négoce, services, industrie. Cette solution répond parfaitement aux besoins de l'entreprise par l'ouverture de ses bases de données à tous les outils disponibles sur le marché.

Son lien dynamique avec Sage 100 Comptabilité permet un partage des informations en temps réel et optimise de façon significative les traitements.

Sage 100 Gestion Commerciale est adapté à tous les métiers de la chaîne commerciale : directeur général, directeur commercial, responsable ADV, contrôleur qualité, gestionnaire des stocks, responsable des achats, responsable de la fabrication, responsable logistique...



Gestion de l'activité commerciale

Des étapes de ventes accélérées et efficaces

La gestion efficace de l'activité commerciale repose sur l'accélération des étapes de la vente - devis, commande, livraison et facturation. Le traitement rapide des devis contribue à transformer vos prospects en clients créateurs de valeur et augmente votre portefeuille d'activité.

Outil intuitif, l'assistant de création de dossier commercial est disponible directement depuis **Sage 100 Gestion Commerciale**, il permet de créer tous vos dossiers commerciaux en un clic. De plus, vous récupérez de façon sécurisée toutes les données commerciales grâce aux imports paramétrables.

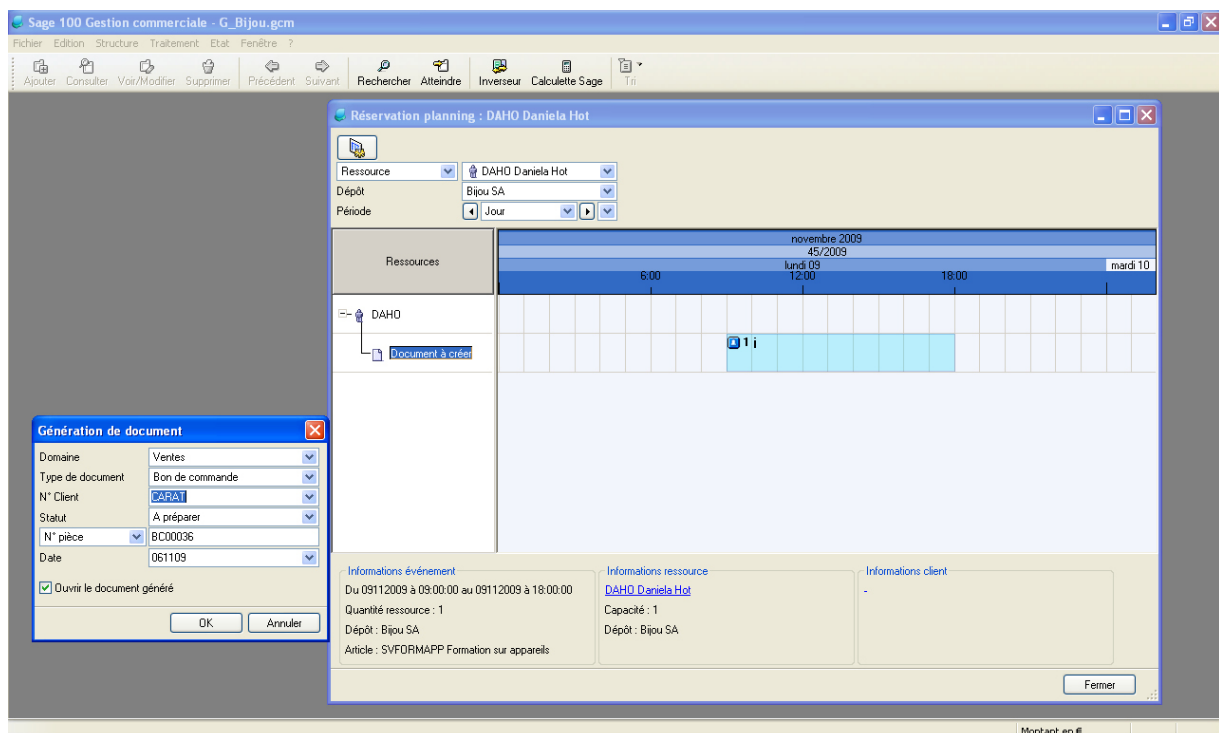
Des approvisionnements contrôlés et des coûts d'achat réduits

Le prix d'achat des matières premières est un élément déterminant de la composition du prix des produits. Acheter au bon prix, négocier la marge fournisseur et obtenir les meilleurs tarifs vous permettent de proposer des prix compétitifs à vos clients et d'augmenter vos parts de marché.

Sage 100 Gestion Commerciale transforme rapidement les documents d'achat en préparation de livraison puis en bons de livraison. La saisie est unique et tous les documents sont totalement personnalisables. Toutes les informations dont vous avez besoin sont répertoriées dans la fiche tiers consultable à tout moment. Vous pouvez, à tout moment, consulter la liste de vos fournisseurs et disposer de toutes les informations nécessaires à la prise de décision.

Sage 100 Gestion Commerciale

- Maîtrise de vos coûts
- Simplicité d'utilisation
- Collaboration entre les services





Des délais de livraison raccourcis et des stocks optimisés

Traiter rapidement les commandes et prioriser les livraisons nécessitent une bonne coordination entre la gestion des stocks et la logistique.

Grâce à la fonction de picking, plusieurs critères de priorité de livraison peuvent être gérés simultanément dans **Sage 100 Gestion Commerciale**.

Une fois les marchandises contrôlées, elles sont stockées dans les différents dépôts et emplacements, le cadencier des livraisons permet de gérer le planning et les priorités de livraison.

La gestion de la contremarque permet de produire une commande fournisseur directement à partir d'une commande client.

La maîtrise des stocks (5 méthodes au choix CMUP, LIFO, FIFO, N°lot, N° de série) assure ainsi la réduction des coûts de stockage.

De plus, Sage 100 Gestion Commerciale prend en charge l'inventaire obligatoire une fois par an, à la clôture de l'exercice.

La gestion optimale de vos prestations

Sage 100 Gestion commerciale offre désormais la possibilité de facturer des ressources dans le cadre de prestations commerciales (Formation, Service à la personne, location de matériel ou de véhicules...) ou d'identifier les ressources utilisées dans le cadre de prestations non facturées (SAV, intervention de dépannage dans le cadre d'une garantie).

Toute saisie prestation dans un document qui fait intervenir une ressource génère automatiquement ou manuellement un événement agenda qui est consultable depuis un planning.

La Gestion des prestations s'accompagne également d'un ensemble de fonctionnalités dédiées à la gestion du planning des ressources :

- une fonction de « Réservation planning » qui aide l'utilisateur à réserver des ressources dans le planning.
- une fonction d'« Affectation des commandes au planning » permettant de générer en rafale des événements dans le planning à partir des documents.
- enfin une fonction de « contrôle planning » met rapidement en évidence soit les problèmes de surcapacité ou soit la disponibilité immédiate d'une ressource.

Mais la gestion des prestations :

- c'est également la gestion d'un calendrier dans les ressources
- dans l'export paramétrable la possibilité d'exporter ou d'importer des événements agenda.

Des cycles de production adaptés aux exigences clients

Une fois la commande traitée, la fabrication doit être automatiquement générée pour répondre rapidement aux demandes des clients. La rapidité de production, le contrôle rigoureux des coûts et des délais contribuent à assurer un prix compétitif.

Les besoins en composants sont systématiquement définis en fonction des quantités à fabriquer. Leur disponibilité est donc méthodiquement validée à l'aide de la simulation de fabrication. Les ressources nécessaires (matériels, heures et jours/hommes) sont listées afin de lancer l'assemblage à travers le bon de fabrication.

Vous êtes assuré d'une gestion optimisée de la chaîne de fabrication.

Sage 100 Gestion Commerciale vous permet également de tracer les composants ayant servi à la fabrication d'un bien ainsi que le contrôle qualité des articles fabriqués. En cas de produit défectueux, vous retrouvez instantanément dans quelle fabrication il a été utilisé pour pouvoir le retirer immédiatement de la chaîne de production et lancer une lettre de "rappel fabrication".

Une planification aisée de vos projets de production

De nouvelles fonctionnalités intitulées « Projets de fabrication » viennent compléter la gestion de la fabrication déjà existante et s'intègre au cœur même du processus de production de **Sage 100 Gestion commerciale**.

Les projets de fabrication permettent notamment :

- de planifier dans le temps une quantité d'articles à fabriquer,
- de réserver les composants à consommer, d'inscrire les ressources dans un planning de production et d'automatiser les commandes de sous-traitance,
- de déclarer au fur et à mesure de la fabrication l'avancement (composants consommés, temps passé et articles fabriqués),
- et enfin d'avoir un état d'avancement du projet et de son coût

Mais les projets de fabrication, ce sont également des évolutions :

- dans la gamme opératoire de la Nomenclature,
- ainsi qu'au niveau des ressources avec la gestion d'un calendrier permettant de connaître leur disponibilité dans le cadre d'un projet de fabrication,
- dans l'export paramétrable avec la possibilité d'exporter certaines données du projet de fabrication.

Dopez votre performance en pilotant votre activité

Le contrôle des stocks, effectué au rythme des entrées et sorties de marchandises, vous permet de gérer facilement votre activité commerciale. Le besoin en ressources nécessaires à la fabrication est alors calculé lors des commandes clients. Néanmoins des imprévus peuvent surgir, une indisponibilité de marchandises en stock, un surstockage ou un retard de fabrication...dans ces conditions une seule solution : anticiper.

Une réponse adaptée à vos objectifs métiers

Sage 100 Gestion Commerciale Edition Pilotée propose des tableaux de bord et une analyse commerciale approfondie pour une gestion dynamique et proactive de l'information selon vos indicateurs. Vous accédez rapidement à toutes les données nécessaires au pilotage : palmarès de ventes, portefeuille d'affaires en cours, panier moyen et nombre de ventes...

De plus, le pilotage vous permet de paramétrer de nombreuses alertes, quel que soit votre métier.

À tout moment, vous pouvez analyser, anticiper, être informé et alerté sur les points de sous-performances, et développer votre activité en toute sérénité :

- information : tableaux de bord et indicateurs clés,
- analyse : comparaison et suivi des évolutions,
- anticipation : visibilité sur les actions à venir, les plannings,
- alerte : retard de livraison, de fabrication, risque de surstockage.

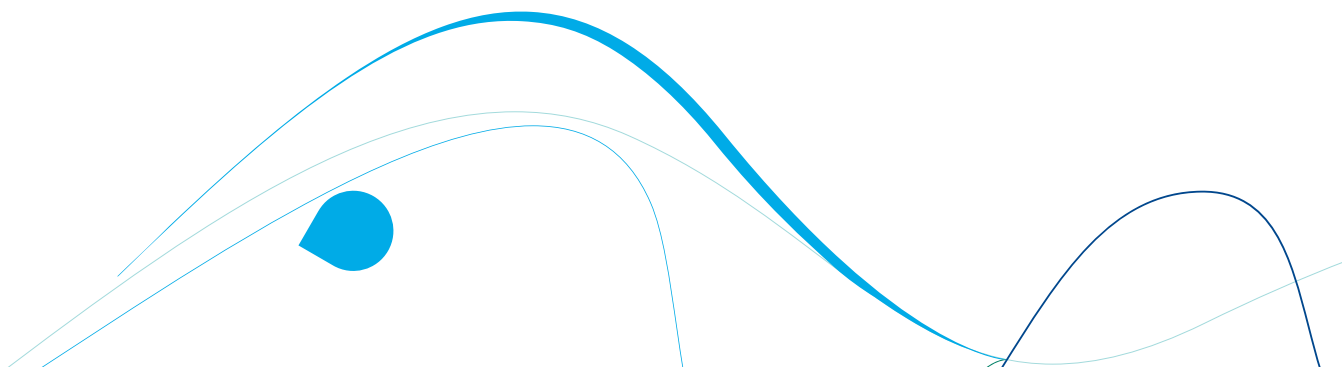
Une gestion opérationnelle optimisée et performante

Achat, vente, fabrication, stock et service : à chaque étape, **Sage 100 Gestion Commerciale Edition Pilotée** vous aide à optimiser votre gestion opérationnelle. Vous pouvez facilement anticiper sur les fabrications à venir et être alerté en cas de retard de fabrication.

Les nombreux états disponibles en standard vous permettent d'optimiser la gestion des stocks et de bénéficier d'une réduction du coût de stockage (traçabilité, quantités disponibles, réservées, commandées ou préparées).

L'accès aux documents internes vous offre la possibilité de consulter à tout moment les mouvements de sorties pour prêts de matériel (bon d'intervention, prêts...). Grâce aux indicateurs clés, vous pouvez également comparer et suivre l'évolution des prix de vos fournisseurs. Enfin, pour contrôler régulièrement vos besoins, vous pouvez visualiser facilement la ventilation de vos achats par article.

Pour vous offrir une lecture simple et intuitive de votre activité, les états livrés en standard sont autant d'indicateurs métier organisés en thématiques d'informations. Ils sont immédiatement identifiés grâce à un catalogue d'états métier "prêt à l'emploi".





Des outils de simulation sur-mesure et rapides d'accès

Avec **Sage 100 Gestion Commerciale Edition Pilotée**, vous avez la possibilité de réaliser des simulations grâce aux différents indicateurs. En un clic, vous visualisez l'impact de n'importe quelle évolution sur le chiffre d'affaires.

Un portail d'information est accessible dès l'installation de votre solution de gestion. Il vous permet de sélectionner facilement la donnée recherchée, selon votre métier et le niveau d'analyse souhaité.

Des indicateurs métiers pertinents et performants

Conçu pour vous apporter une plus grande pertinence dans la gestion de votre activité, le catalogue d'états livré avec Sage 100 Gestion Commerciale Edition Pilotée est composée de deux objectifs métiers.

1/ Le développement commercial :

- chiffre d'affaires commercial (facturé, à livrer),
- carnet de commandes,
- portefeuille des affaires en cours (devis),
- contribution à la marge globale de l'entreprise,
- analyse multiaxes du chiffre d'affaires et de la marge (client articles, représentants, affaires),
- traçabilité par numéro de série ou de lot,
- segmentation clients (nouveaux, en croissance, en perte de vitesse).

2/ L'optimisation de la gestion opérationnelle

(achats, ventes, fabrication, stocks, services...) :

- tableaux de bord et indicateurs clés,
- analyse multiaxes,
- commande en attente ou en retard de livraison,
- alerte sur retard de fabrication,
- rupture immédiate ou à terme des articles les plus vendus,
- risque de surstockage,
- retard d'intervention ou de livraison de service.

Sage 100 Edition Pilotée - Ventes Catégorie Tarifaire

Fichier Edition Affichage Insertion Format Outils Données Analyse Fenêtre Aide

Tableau de bord et indicateurs clés

Pondérations des Ventes par catégorie tarifaire client

Période d'analyse du 01/01/2006 au 31/12/2006

Approche par le chiffre d'affaires

Catégorie Tarifaire Client(N)	Chiffre d'affaires HT(N)	Rang	% Total	Cumul	Marge HT(N)	Rang	% Total	Cumul
Grossistes	359.657	1	90%	90%	146.500	1	88%	88%
Détaillants	39.211	2	10%	100%	19.852	2	12%	100%
2 Catégories Tarifaires	398.868	100%	100%	100%	166.352	100%	100%	100%

1 catégorie(s) tarifaire(s) génèrent plus de 80% du chiffre d'affaires

Approche par la marge

Catégorie Tarifaire Client(N)	Marge HT(N)	Rang	% Total	Cumul	Chiffre d'affaires HT(N)	Rang	% Total	Cumul
Grossistes	146.500	1	88%	88%	359.657	1	90%	90%
Détaillants	19.852	2	12%	100%	39.211	2	10%	100%
2 Catégories Tarifaires	166.352	100%	100%	100%	398.868	100%	100%	100%

1 catégorie(s) tarifaire(s) génèrent plus de 80% de la marge

Synthèse Top 3 Pondération Répartition Comparaison N-1 Comparaison N-1 (Graphique) Détail / Client Détail / Client (Avec Evolution) Détail / Article Détail / Article (Avec Evolution)

Dernière exécution: 23/04/2007 20:15

Donnez un nouvel élan à votre développement

Sage propose un ensemble de solutions qui s'associent à votre logiciel de gestion commerciale pour soutenir votre activité et mettre en place un système de gestion efficace et performant.

Une compétitivité accrue grâce au CRM

Intégralement fondée sur une architecture Web, l'offre Sage CRM bénéficie de l'efficacité exceptionnelle de cette technologie : simplicité d'utilisation, rapidité de déploiement et facilité d'accès.

Parfaitement intégrée dans Sage 100 Gestion Commerciale, Sage CRM vous propose une base de données clients et prospects structurée et continuellement à jour. Vous maîtrisez ainsi l'information client et vous vous donnez les moyens d'une meilleure efficacité commerciale. Vos forces de vente disposent désormais des outils terrain essentiels à la gestion de leur activité au quotidien pour accroître leur performance : agenda, relances automatiques, tableaux de bord, automatisation des tâches administratives.

Une fois votre activité de service informatisée, vous structurez vos processus et gagnez en rigueur et réactivité. Traçabilité des demandes clients, gestion des priorités, pilotage d'activité : vos collaborateurs sont plus efficaces et vos clients se sentent au centre de vos préoccupations. Avec Sage CRM, vous disposez des outils d'analyse vous permettant de dresser un profil précis de vos clients et prospects afin de mettre en oeuvre des opérations commerciales génératrices de revenus ainsi que des campagnes marketing ciblées et rentables.

Des points de vente connectés

Sage 100 Saisie de Caisse Décentralisée vous permet de réapprovisionner efficacement les rayons grâce à la base de données unique. La gestion des articles (articles à gammes - tailles couleurs - sérialisés), remises promotionnelles, numéros de série ou de lot est automatique. La sélection de l'article peut s'opérer par le biais d'un lecteur code barres ou douchette.

Grâce à Sage 100 SCD, vous pouvez également mettre en place la gestion des cartes de fidélité.

Un assistant à la communication site à site simplifie et automatise au maximum la procédure de transfert et l'intégration des données grâce à la base de données unique Sage 100 Gestion Commerciale. Vous êtes guidé à chaque étape de mise à jour des données afin de supprimer tout risque d'erreur.

Un logiciel destiné à la caisse doit être doté d'un haut niveau de confidentialité. Grâce à l'option SCD, vous contrôlez en toute sécurité les manipulations, selon les différents types d'accès utilisateurs.

Sage 100 Saisie de Caisse Décentralisée

- Assistance et simplicité
- Sécurité des informations
- Intégration avec Sage 100 Gestion Commerciale

Une nouvelle vitrine sur Internet

La présence sur le web est désormais incontournable : plus de 4 millions de belges sont des surfeurs réguliers !

Sage 100 e-commerce, directement relié à votre base de données commerciale, permet de basculer automatiquement tous vos articles depuis Sage 100 Gestion Commerciale. Les tarifs, les références, les gammes, les photos et les conditions commerciales sont ainsi automatiquement générés dans Sage 100 e-commerce en quelques minutes. Plus besoin de webmaster ! **Sage designer** vous permet de personnaliser l'interface de votre site.

Sage 100 e-commerce

- Ergonomie et simplicité
- Intégration avec Sage 100 Gestion Commerciale

Living Your Business

Le groupe Sage dans le monde

Sage, le leader incontesté en édition de logiciels de comptabilité, gestion commerciale, ERP et CRM pour PME et fiduciaires, s'appuie sur l'expérience et le savoir-faire de ses 13.900 salariés et de son réseau de 23.000 revendeurs pour:

- garantir une gestion en toute sérénité à ses 5,5 millions de clients dans le monde, dont plus de 40.000 fiduciaires
- proposer des solutions adaptées à toutes les tailles d'entreprises dans tous les métiers

Dans cette mission, Sage travaille avec des comptables et des Experts-comptables agréés afin de toujours améliorer la qualité de la comptabilité pour les PME et la faire évoluer.

Sage en Belgique et au Luxembourg

Avec trois bureaux à Liège, Zaventem et Gand, et plus de 40 collaborateurs dont 20 pour le développement et le support de ses produits, Sage vous garantit l'expertise et la souplesse d'un acteur local. Sage offre des solutions à long terme qui vous accompagneront tout au long de votre croissance. Nos investissements constants en Recherche & Développement sont pour vous la certitude de disposer de produits toujours à la pointe des évolutions légales, fiscales et technologiques.

Forts d'une longue expérience, les produits comptables de la ligne BOB ont été plébiscités en tant que référence du marché belge.

L'offre produit se décline comme suite: BOB 30, BOB 50, BOB 50 Expert, Sage 100, Sage CRM, ACT! by Sage, Sage SalesLogix et FiSta.



Excelsiorlaan 3
1930 Zaventem
Phone +32 (2) 721 18 30
Fax +32 (2) 721 93 96

Xavier Decocklaan 68
9831 St.-Martens-Latem
Phone +32 (9) 242 93 60
Fax +32 (9) 242 93 69

Rue Natalis 2
4020 Liège
Phone +32 (4) 343 77 46
Fax +32 (4) 343 08 47

www.sage.be

Living Your Business



Votre revendeur

